



株式会社安藤嘉助商店
カスケホーム
KASUKE HOME

じゅげむ通心



社長対談企画第7弾 社長×新入社員

リフォーム・不動産
情報盛りだくさん！

新入社員
矢田茉那

新入社員
渡邊祐里依

新入社員
金丸勢也

ベスト施工コンテスト
結果発表!!

新企画！
玉島の名店紹介vol.1

カスケホームの
リノベーション施工事例

半日型・リハビリデイサービス
「リハプライド玉島」の
スタッフをご紹介します!

はじめまして!

安藤嘉助商店新入社員です!

倉敷市
1様邸

段差の解消をきっかけに決めたリフォームで 太い梁の存在感が際立つ開放感のあるLDKへ



「築年数は80年か90年以上かはっきり分からない」という1様邸。「田の字」に並ぶ和室、2階と呼ぶには天井が低い屋根裏のスペース、そして土間の台所といわゆる「昔ながらの家」。家中の段差が高齢のお母様には負担となってきたことから、リフォームを決められました。悩みの解決以外に、「どういう家にしたいか」などのイメージはなく、何をしたらいいのか分からない状態だったそうですが、プランナーの山中と何度も打ち合わせを重ね、「パースで完成図は見えていましたが、実際の建物を目の当たりにして感動した。動線もスムーズになりました」とご満足いただく内容に。梁を生かした和モダンテイストでかつての趣きを残したLDK。以前は日中でも暗かったというこの部屋で、温かい日差しを受けながらお母様は趣味を楽しまれています。



「最初に目に入った梁を生かして、古民家を意識したデザインにしました」(山中)
梁は塗りではなく磨いて艶を出し、壁は漆喰の趣きを出すため聚楽の塗り壁に

Before



玄関正面の床の間を模したスペースは部屋のアクセントに

Before 男性らしいインテリアを意識し、床はグレーがかった色合いをチョイス

お母様が暮らしやすい家に



DATA

リフォーム費用/約1900万円
施工面積/152.34㎡ (46.08坪)
施工箇所/全面
工事期間/約7カ月
家族構成/施主+お母様



Before

タイル風呂で凍てつくように寒いうえ段差があった浴室が、1様にとって「家で一番快適な空間」に変貌



キッチンの高さはお母様が作業しやすいように、通常より低めの80cmに

窓際に設けた小上がりの畳スペース。お母様が日向ぼっこをしながら、趣味のジグソーパズルができるよう山中が提案

カスケ
リフォーム

ベスト施工コンテスト

結果発表

「新春特別企画 ベスト施工コンテスト」にたくさんの投票をいただきまして、ありがとうございました。皆様の投票により、入賞作品が決定しました。なんと4作品が同数でNo.1に！結果をここに発表いたします！

応募総数
69通!!



LDKが
だいすきな
時間を育む



プランナー
井下 智絵

この度は、素敵な受賞を頂きありがとうございます。リフォーム後、何度か点検等でも伺い、その後の暮らしにお邪魔させて頂きました。生まれ変わったLDKを楽しんでいただいでいて、本当に嬉しいです！



タッチ
スイッチ付き
水栓金具



リフォーム
アドバイザー
三宅 紘平

多くの事例の中から、投票をいただきありがとうございます。引き続き、皆様に喜んでいただけるようなリフォームのご提案をしていきたいと思ひます。



大きな
カウンターに
集う家



プランナー
小川 未沙紀

この度はベスト施工コンテストに投票いただき、ありがとうございます。営業、監督、職人さん、そしてお施主様のおかげで実現できたリフォームだと思います。これからも多くのお客様のお力になれるよう、頑張っていきますのでよろしくお願い致します！



風と光が部屋と
心をくぐり抜ける
私色の住まい



設計
倉森 仁司

沢山の作品の中でほんの少し目を引くことができたのは光栄なことです。これからも細部にこだわり輝く作品をお客様と創って行きたいと思ひます。現場に携わった職人さんにも感謝します



新人賞

さらに、2017年に入社した
5名の中から「新人賞」を決定！
今後の活躍にご期待ください！



リフォームアドバイザー
岩川 柱大



リフォームアドバイザー
清水 亮太



リフォームアドバイザー
木口 美佳



リフォームアドバイザー
門別 勝志



リフォーム
アドバイザー
小林 久晃



投票いただきありがとうございます！
施工後、お客様と一緒に喜べるリフォームができるように頑張ります！

comfort -心地いい 快適- という名前のいえ
コンフォート



モデルハウス 「心地よさ」 体感見学会

4/14 sat - 15 sun

10:00-17:00

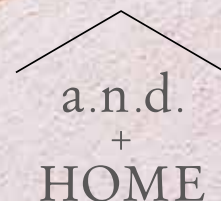
玉島八島 394-2

安藤嘉助商店の新築ブランド、
a.n.d.+HOME（アンドホーム）から、
「心地よさをカタチに 自分らしさをプラス」
した家、「comfort+（コンフォートプラス）」
が誕生。3月に八島にモデルハウスが完成。
フリー見学会を開催します。

予約不要。
案内を希望される方は、HP から来場予約を
してお越しください。

しつこい営業はしません。
お気軽にお越しください。

<https://www.kasuke-and.com>



Freshers 2018

はじめまして！ 安藤嘉助商店・新入社員です！！

今年も新入社員3人が安藤嘉助商店に入社してきました。
一日も早く皆様のお家づくりをお手伝いできるよう頑張ってまいりますので、よろしくお願い致します。

金丸 勢也

(かなまるせいや)



カスケに入社を決めた理由

個人ではなく、会社全体で取り組むといった姿勢。また、面接などを通して、一緒に働きたいと思ったからです。

カスケのお客様へ一言メッセージ

4月から入社致します。先輩社員達に少しでも早く追いつけるよう頑張りますので、よろしくお願い致します！！

出身地 広島県福山市

出身校 福山大学 工学部建築学科

趣味 読書

先輩から一言

金丸くんは、一見 シャイでおとなしい雰囲気ですが、面白い小噺を持っていたり、入社試験には本当に入念な準備をしていたりと、真面目で味のある方です。更に隠れた魅力を見られる事を楽しみにしています！



濱崎 義孝

矢田 茉那

(やだまな)



カスケに入社を決めた理由

安藤社長から社員全員が大切な会社の魅力だと聞き、カスケホームの社員の皆様と話す度にカスケホームを好きになるのは社長の想いが社員1人1人と通じ合っているからだと感じを受けたことがきっかけです。

カスケのお客様へ一言メッセージ

皆様が生きている家のこと、街のこと、たくさん聞かせてください！

出身地 岡山県岡山市

出身校 岡山理科大学専門学校 建築学科

趣味 カフェめぐり・服を買うこと

先輩から一言

非常に明るく、一瞬で人を惹きつける魅力がありました。また、建築というワードが出た瞬間に、一気に目の色が変わるところなど真面目さも見えとても好印象でした。



大黒 俊哉

渡邊 祐里依

(わたなべゆりえ)



カスケに入社を決めた理由

社員の方々の人柄の良さです。またお客様に誠意を持ち仕事をされているのだと社員の方々とお話しさせて頂く中でとても感じ魅了された点です。そしてお客様の喜びの声を直接聞くことができる会社だと感じたことです。

カスケのお客様へ一言メッセージ

まだまだ未熟な私ではありますが、お客様に喜んで頂ける仕事ができるよう、真心を込め仕事に取り組んでいきたいと思っております。よろしくお願い致します。

出身地 岡山県倉敷市

出身校 武庫川女子大学短期大学部 生活造形学科インテリアコース

趣味 カフェ巡りや器集め

先輩から一言

中学生の頃、自宅の新築をきっかけに建築業界を志した渡邊さん。そのエピソードをイキイキと話してくれる表情が印象的でした。プレゼン能力も高くしっかり者の頑張り屋さんです。



西村 まりな

安藤 辰

(代表取締役)



2018年4月入社社員

皆さん、こんにちは。今年も安藤嘉助商店に3人の新入社員が入社してきました。読者の方へのご紹介もかねて、入社決め手や将来の夢などを聞いてきました。これから3人をよろしくお祈りします。



安藤社長（以下安藤）：カスケホームの第一印象はどうだった？

金丸勢也（以下金丸）：会社説明会の時、社員同士が話しているのを見て、風通しのいい会社なんだなと感じました。

安藤：フラットとまではいかないけど、上の人に意見を言ってもいいし、守らないといけないところはあるけど、自分の意思である程度自由に行動できる会社だと思ふ。

渡邊祐里依（以下渡邊）：私は、就職活動サイトを見るまでは、安藤嘉助商店という名前も知りませんでした。

安藤：そうじゃろうね（笑）。

渡邊：会社説明会で、とてもアットホームな会社だなというイメージでした。

矢田茉那（以下矢田）：私は、母校に「安藤嘉助商店に就職したい」という人が多くて、気になっていました。説明会に参加したら若い社員の方が多いし、活き活きと活躍している女性社員が多いのを見て、いいなあと思いました。

安藤：女性社員はこれからもどんどん増やしていきたい。理想はパートさんも含めて、半分が女性。建築の仕事は一生できることだと思うから、結婚して出産しても引き続き仕事ができるような環境を

作っていききたいし、実際そうやってるからね。入社決め手は何だった？

矢田：面接や会社訪問を通して、どんどんカスケのことが好きになりました。あと、パディ制度。一人一人に1年間先輩と一緒にいてくれる。社会人になることに不安がありましたが、この制度は心強かったです。それから、DR（デザインレビュー）。社員同士が意見を出し合っ、その物件・土地をどう活用するか、同じ立場で一緒に考えているところに会社の熱意を感じました。

安藤：2人（矢田・渡邊）が入社したら、設計デザイン課は12人。今までは営業も設計も同じ人が担当してたけど、今後は新築・リノベーション、もっと言えば小規模のリフォームも提案力が差別化要因になっていくと思うから、DRを活用して強化していきたい。

渡邊：私は社長の会社への想いや社員さんの人柄の良さを感じて、「ここに行きたい」と思いました。選考が進んでいく中で、カスケの魅力を知っていくうちに、自分が成長できる会社だなと感じました。

金丸：僕も会社説明会の時に雰囲気の良い会社だなと感じて志望しました。面接

が進んでいく中で、一人一人に熱心な会社だと思いました。

安藤：人間関係は仕事をする上で、とても重要なことだと思う。もちろん、何でも好き放題していいというわけではないけど、「思ったことを言える」というのは、伸びていく会社の条件であるのかなと。じゃあ、私の印象は？ いいよ、本当のこと言っ。

金丸：最初に感じたのは、面白い人だなと。

安藤：たいがい怖い人って言われるけどな。（笑）

金丸：説明会で社長がマラソンの話をされて、他社とは印象がかなり違いました。説明会って会社のいいところは言うけど本当はどうなの？ という目で見てしまっていたんですけど、単純に面白かったです。

渡邊：私も説明会で社長がトライアスロンについて語ってくださって、とてもアクティブな方だなという印象でした。面接で社長とお話ししたり、最終面接の前には直々にお手紙をいただいたり、私たち一人一人にちゃんと向き合って接してくださいました。

矢田：最終面接で卒業設計を提出しましたが、他社とは違って、社長自ら声をかけてくださって。社員の皆さんも輪になって聞いてくれて、すごく感動しました。自分の話を一生懸命聞いてくれる社長の元で働きたいと思いました。

安藤：過分の評価をいただきまして、ありがとうございます（笑）。気を付けているのは、社員一人一人の個性に関心を持つ、ということ。長所があれば短所もあるのは、人間の宿命なんで。長所を伸ばして、短所はみんなで補っていきける環境が目標かな。誰か印象に残っている社員はいる？

金丸：僕は濱崎さんです。2次面接の頃から気にかけてくださって、面接の前に電話して下さったりして、すごく心強かったです。

安藤：採用の時、濱崎くんがそんなにきめ細かいフォローしてるなんて知らなかった。本当に気持ちでやってるんだね。

渡邊：私は説明会で上田さんのプランを見て、すごく強い印象を受けました。実

家の設計を手伝った話をしたら、その場でいろんなプランを提案してくださって。私もいろんなアプローチのきいた提案ができる設計者になりたいと思いました。

矢田：私は大黒さんと上田さんです。大黒さんは最初の面接からずっと気にかけていただいて、試験の前は必ず応援メールをくださって。「逆に緊張するかもしれないけど」って、私の心を考えた上で気持ちを伝えてくださるのがうれしかったです。上田さんは「この会社は家を建てる前から引き渡し後まで、全てワンストップでやっていて、責任を全部持っているんだよ。そういうところが優れているから僕はカスケに入社したんだ」という話を聞かせてくださって、心にズバツと響きました。

安藤：ズバツときたんじゃな（笑）。上田くんが言った「住宅ワンストップ」。新築もリフォームも不動産もメンテナンスも全部やってる会社は実はたくさんある。ただ、目指しているのは地域に根差して、その中でNo.1になること。No.1って売上げじゃなくて地域に浸透している、地域の支持度、提案能力っていうところでね。家を建てて、修理修繕やリフォームをして、場合によっては売るとか、相続をして息子が住むとか。世代を超えて住み継いでいく。そのために全部ができて、それぞれプロフェッショナルがいて、お互い協力し合える、そういう会社が支持され続けると思ってる。入社してどんな仕事をしたか考えてる？

金丸：大事なものや思い出が詰まっているものを少しでも残すようなリフォームをしたいなと思っています。

渡邊：お客様の話を親身に聞いて、言葉にはしてないけど心の中で思っていることを引き出せるような人になりたいと思います。

矢田：私はリフォームで地域に愛されている家を活かせるように、その建物がどうあるべきかを考えられるようになりたいです。地域と人との交わりを常に考えた設計者になりたいと思っています。

安藤：もうそんなことを思ってるの？ すごいな。お風呂1つリフォームするものリノベーションも、お客様の想いを背負っているから、緊張感をもってやって



金丸 勢也

矢田 茉那

渡邊祐里依

いけないといけない。それが積み重なって、さっき言ってくれた地域との関わりを追求していく仕事になっていくと思う。これからもっと少子高齢化が進んで、家もどんどん余っていくから、新しく家を建てるよりも今ある家をどう活用していくかが重要だね。ということで、みんなのそういう想いで仕事をしていただけの事業内容になっているんじゃないかな。じゃあ、最後に一番聞きたいこと。将来の夢はある？

矢田：お客様と自分で一緒につくった家で、賞を取れるようになることです。プランナーの岡田さんが、賞を取りたいというより、今やっていることをコツコツ積み重ねて、自分がお客様にできる全力をかけて作った家が、認めてもらえるようになったと言われてました。今と向き合って自分を高めていけるプランナーになりたいと思っています。

安藤：岡田さんは面接で、5年以内に全国で評価されるようなリフォームをしたいって言った。

矢田：やるべきことを一生懸命やった結果が全国最優秀賞だったんですね。

安藤：けっこういけると思うよ。チャレンジしないといけないけど。ちょっとお客様に怒られても冒険する。建築家の身勝手な設計みたいなのがちょっといるかもね。（笑）

矢田：冒険心を持って、恐れず。

安藤：一番はお客様の住み心地。それを大事にしながら、客観的に評価されるよ

うなリフォームをして欲しいな。

渡邊：私の将来の夢は、自分で設計した家に住むことです。住んでみないと分からない部分を、次のお客様に活かせるようにしたいと思っています。

安藤：いいね。私の家は社員の山田さんに設計してもらったけど、すごい満足。前に住んでた家はリノベーションしてそれもいいなと思ったし、今の新築もいいと思ってる。体験してみることは大事だから。それも何歳で家を建てる、って目標にしたらきっと実現すると思うよ。

金丸：濱崎さんが、前職（バイクのディーラー）の経験から、お父さんだけじゃなく、家族全員で満足してもらうような仕事をしたいと安藤嘉助商店に入社した、とおっしゃっていて、自分も同じ気持ちで、みんなが満足できるような仕事をしたいと思ってます。

安藤：いいこと言うなあ。リフォームってほしいの男性は興味ないんよ。別にしなくても生きていけるし。でもね、奥さんのリフォーム願望が強くて、実際に工事したらお父さんの方がすごく喜んでくれる。私はいろんな仕事をしてきたけど、リフォームぐらいお客様の満足度を直接感じられて、ありがたいと言われる仕事はないと思ってる。入社したら、お客様にたくさん感動してもらいましょう。今日はありがとう。



**私の
イチオン商品**

リフォームアドバイザー
佐藤杏奈



TOTO ネオレスト

汚れに強い、掃除がしやすいだけでなく、自らきれいを守り続けるトイレです。目に見えない「菌」を除菌し、気になるニオイまで自動で抑えてくれます。

<p>おすすめポイント ①</p> <p>便器 きれい</p> <p>最大の特徴「きれい除菌水」を搭載し、自動で除菌</p> 	<p>おすすめポイント ②</p> <p>トルネード 洗浄</p> <p>従来の1/3の水量で汚れをしっかりと落とす</p> 	<p>おすすめポイント ③</p> <p>フチなし 形状</p> <p>便器のフチ裏をなくし、お掃除ラクラク</p> 
---	---	---

kasuke
プランナー通心

照明にこだわってみませんか？

今までのお部屋は1室1灯、シーリングライトと呼ばれるものが主流でした。いいところは、お部屋全体をまんべんなく、常に照らせるところです。一方で、「手元の明かりだけでいい」というときも煌々とした明かりの中で作業をすることになったり、「歳を重ねて少し明るさがたらなくなったかな」と感じる方もいるのではないのでしょうか？



1室1灯
シーリングライト



そんなお悩みを
解決できるのが、

多灯分散照明！

多灯分散照明だと必要なところに必要な明かりを、低ワットで使い分けできます。ゆったり過ごしたい時には黄色みの明かり、作業や勉強に集中したいときには白っぽい明かりに切り替えできるものもあり、時間を演出してくれる名わき役なのです！




ペンダントライトを
ポイントで入れるのも
かわいいですよ！

リフォームをきっかけにこだわるところの一つは照明。照明にこだわると、家がさらに自分好みの居心地良い空間になり、また、住み慣れた家でもガラッと雰囲気を変えることができますよ！




プランナー
井下 智絵



勝利への道


カスケホームのお祭り男



一級建築士
仁科 和之

カスケマリナーズ 監督の仁科です。春の日差しも心地よい季節になってきました。プロ野球界ではオープン戦、センバツ高校野球も始まり、野球ファンとしても楽しみな時期になってきましたね。我がカスケマリナーズもそろそろシーズンイン。玉島の森のグラウンドを借りて、仕事後にナイターで練習をします。カスケの社員はもちろん、普段仕事でお世話になっている協力業者や職人さんも入り混じっての練習。今年も楽しくやっていきたいと思っております！今年の目標は、やはり「公式戦初勝利」！

**第二回
いざ、シーズンイン！**



しっかりと練習をしていかなくては！みんなそれぞれに仕事があり、揃って参加できる公式試合も1年で1回取れるかどうかです。しかし、もし参加することができたならば、部員のため、そして全国1億2千万人のカスケマリナーズファンの皆様のためにも、公式戦初勝利を届けたい!!と考えている仁科なのでした。

不動産 Q&A

こんにちは。
カスケ不動産の米重亮佑です。
誰に聞いたらいいかわからない
「不動産の疑問」について、
お答えします。



Q、「うちの不動産は売れますか？」

A、大丈夫です。売れない不動産はないものです！

売却のご相談を頂くときに、売主様よりこういったご質問を頂きます。不動産業界では「売れない物件はない」と言われます。誰かにとってデメリットでも、他の人にはそうでなかったりするからです。ですが、地域の相場価格で必ず売れるわけではありません。価格の折り合いさえつければ大抵の物件は最終的には誰かが買います。ではどのような物件が敬遠されがちなのでしょう。



近くにあるもので嫌がられるケース

Case.1 目の前にお墓がある。

全く気にしない方もいて、お墓だと将来的にも建物が建たないので、日当たりや風通しの面で好まれる方もいます。ただ、なんとなく不気味で嫌だと感じる方もいます。実際に私が担当した方でも、「近くにお墓があるから」という理由で断られた経験があります。

Case.2 上空を高圧線が通っている。

高圧線が人体に害を及ぼすような噂を耳にされた方もいると思います。電磁波が人体にどのような影響を与えるのかまだまだわからない事も多いようです。全く気にされない方も多いと思いますが、健康志向の方には嫌なのでしょう。

Case.3 保育園、幼稚園、小学校

近い為、送り迎えが便利でいいという方、子どもが好きで大きな声を聴いても気にならない方には好まれますが、小さな子どもが元気いっぱい走り回っているとかかなり大きな音になります。それを騒音と感じる方もいらっしゃいます。夜勤などで日中睡眠をとりたいたい方にとってはうるさくて眠れないかもしれません。

その他にも

- ・ホテル、暴力団関係の建物
 - ・焼却場
 - ・焼肉屋、飲食店
- などなども挙げられます。



立地で嫌がられるケース

Case.1 線路の近く、幹線道路の近く

線路沿いの物件では電車の振動や音が気になります。単線かつ終電も早い場合には夜は案外静かなのですが、それでも日中はTVの音が聞こえないほどの轟音が響きます。駅のそばだと速度を落とした電車がのろのろ進むため、窓から電車の利用者と目が合ってしまうこともあります。幹線道路の近くでは大通りに出やすく、交通の利便性はいいのですが、昼夜問わず車の通りが多くなると住居としては静かな環境とは言えなくなるでしょう。ただ、まとまった大きさがあれば商業地として価値が高いです。

Case.2 高台の団地、坂の上

眺めの良さを大切にされる方にもいいです。子どもの通学や年配の方が買い物に行く際は、多少の困難があり、おっくうだと感じる方もいます。

物件そのものが嫌がられるケース

接道が無い

道路に接していないと新築ができないので、購入される方は限定されます。その土地に隣接している方にとっては、価値がありますので交渉していくケースが多いです。あとは、商業地などで近隣に比べて相場価格が数倍する地域であればコインパーキングや、建物があればリフォームをして、活用が出来るためうるケースもあります。

ワンポイント アドバイス

敬遠されがちなものでも悲観する必要はありません。物件価格を下げたり、対策を練る事でいつかは買い手が現れます。

「売れない不動産はない」と言われますが、何の工夫もなく売れるわけではない事をご理解ください。地盤が悪いならそれを改良しましょう。再建築不可ならばそれを解消する努力をしましょう。価格を見直してみれば反響が出るかもしれません。売主様と不動産業者は売却という一つの目的に向かって進むパートナーです。信頼できるパートナーをお選びいただき、お互いに意思疎通をしっかりと図っていくことをお勧めします。

半日型・

リハビリデイサービス

リハプライド玉島

みなさん、こんにちは！リハプライド玉島はもうすぐ一周年を迎えます。通ってくださるご利用者様もだんだん増え、「歩くのが楽になった」「楽しく通える」など嬉しい声もいただいています。

今回は、ご利用者様を楽しく元気にサポートするリハプライドのスタッフをご紹介します！

施設長 泊 量博

とまり かず ひろ

施設長 **泊 量博**

血液型：A 出身地：徳島県 趣味：ラグビー

住み慣れた街で、毎日を笑顔で過ごして
いただきたい、それが私の願いです。



ふく だ ゆ き こ

看護師 **福田 友紀子**

血液型：A 出身地：福島県 趣味：農業・絵を描く・ピアノ

運動で心も身体も元気になりましょう！



た な か ゆ み こ

看護師 **田中 由美子**

血液型：AB 出身地：高梁市 趣味：映画鑑賞・読書

皆様、一緒に笑顔になりましょう！



やま もと み ゆ き

トレーナー **山本 美幸**

血液型：AB 出身地：倉敷市 趣味：バドミントン・ショッピング

リハプライドで、心も身体も元気になりましょう！



な か と う り さ

トレーナー **中藤 里沙**

血液型：A 出身地：岡山市 趣味：バレーボール

自身のペースでリハビリしていただけるよう
にサポートいたします！



おん じ あ ゆ み

トレーナー **恩地 亜由美**

血液型：AB 出身地：倉敷市 趣味：ピアノ

皆様が、健康でいきいきとした毎日を送れる
ようにお手伝いいたします！



人生の先輩へ、リハビリと誇りを。

リハ
プライド

Reha Pride

リハプライド玉島

P-MALL玉島内

〒713-8122

岡山県倉敷市玉島中央町2丁目3-6

お問い合わせ

086-523-0505

受付時間/月～金 8:30～17:30

(担当：泊)

FAX：086-523-0506 メール：tamashima@rehapride.co.jp





県内産野菜などこだわり食材で作る 自家製ハンバーガーを堪能

2013年にオープンした自家製ハンバーガー（340円〜）の店。一番人気の「さん屋バーガー」（390円）など14種類のレギュラーと期間限定バーガー1種類と多彩なメニューが揃う。県内産の野菜と果実、ハーブなどで作る自家製ソース、4種類あるバンズ（パン）は具材に合わせてセレクトするなどのこだわりで人気を集め、県外から訪れる人も多い。おすすめは、玉島B級グルメで優勝した「玉島バーガー」（540円）。



玉島で人気の「築山製パン所」のバンズを使った玉島バーガー



店主の相川さんが集めたアメリカン雑貨が並ぶ店内



店主の相川雅子さん



ハンバーガーショップ MaSANYA

はんぱーがーしょっぷ まあさんや

住所／倉敷市玉島阿賀崎1680-1

電話／086-523-0039

営業時間／11：00～19：00

（ラストオーダー18:30）

定休日／月、火曜日

※月曜が祝日の場合は火、水曜日

駐車場／あり（無料）

玉島の名店紹介 vol.1

昔から親しまれてきた老舗から最近オープンした話題の新店まで、玉島の人気店を紹介します。



玉島の食文化が勢ぞろい シェフが日替わりのランチが人気

「玉島おかみさん会」が運営するカフェ。玉島などの飲食店のシェフ10組が日替わりでランチ（700円）を提供する「ワンデーシェフ」スタイルが好評。和洋中から韓国、イタリアンと多彩に揃うが、1日1種類なのでお目当ての料理がある人は、あらかじめ問い合わせしていくのがお勧め。店内の一角には「しのうどん」（350円）やお菓子など玉島の特産品を販売するコーナーもあり、玉島の「食文化」を丸ごと堪能できる。



この日のランチは玉島おかみさん会の日。良寛さんが食していた言われていたうどんを現代に復活させた玉島の新名物「しのうどん」は平打ち太麺でコシがあり食べ応え十分



café WAON

かふえ わおん

住所／倉敷市玉島阿賀崎1-10-1

玉島市民交流センター

電話／086-526-5055

営業時間／9：00～17：30

ランチは11：30～14：00

（ただし売切れ次第終了）

定休日／月曜日

※月曜が祝日の場合は火曜日

駐車場／あり（無料）



スタッフの森本さん（左）と米村さん（右）。「しのうどん」は鍋焼きうどんやペロンチーノにしてもおいしいですよ



春には店の前のサクラを眺めながら食事が楽しめるほか、ウッドデッキもありオープンカフェにもなる



若旦那コラム

皆様いつもお読みいただきありがとうございます。ございます。いよいよ春になりましたね。カスケホームにも新入社員が4名入社しました。毎年フレッシュな人材が入ってくることは嬉しいことです！

今回は私の趣味のトライアスロンです。3月の18日に台湾南部の台東で開かれたアイアンマンレース70・3に参加してきました。昨年のタイムを30分上回る自己ベストでゴールすることができました。1月からコツコツ練習していた成果が出たと思います。6時間のレースをやり遂げた時の達成感は最高でした。

仕事も精一杯、家庭も精一杯！友人と趣味も精一杯！全て精一杯やって人生楽しんでいきたいと思えます！

(安藤辰)



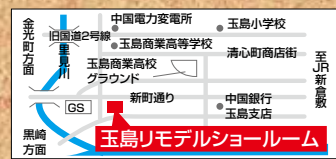
社長嫁の子育てコラム

お友達とギョーザパーティーをしました。小学6年生から娘と1ヶ月ずつ違いで生まれた赤ちゃんたちまで、ワイワイガヤガヤとっても楽しい会でした。子供たちも一生懸命ギョーザを作ってくれて、上手にできたとか形が悪いのは○○ちゃんのたとか大笑いしながら食べたご飯。息子も大喜びでした。サザエさんを思い浮かべながら大家族っていいなあと思ったり。そんな息子も大きなランドセルを背に春から小学生です。環境と出会いの中で元気に楽しく大きくなってほしいなと思います。

(安藤直子)

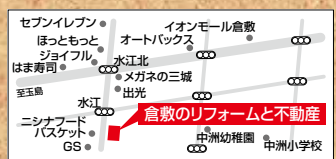


玉島本店



10:00~18:00 (水曜定休)

倉敷店



10:00~18:00 (木曜定休)

笠岡店



10:00~18:00 (木曜定休)

最後まで読んでくださり、ありがとうございます。新入社員4名を迎え、66名になりました。今後とも安藤嘉助商店をよろしくお願致します！



〒713-8122
倉敷市玉島中央町 1-22-30
☎ 0120-570-444

〒710-0807
倉敷市西阿知町 16-2
☎ 0120-20-5252

〒714-0081
笠岡市笠岡 276-4-5
☎ 0120-570-554